



# RLS GLOBAL AB (PUBL) ÅRSREDOVISNING 2019



RLS GLOBAL

Gentle Methods

# Innehållsförteckning

Året i korthet	3
Affärsmodell och Affärsstrategi	4
Mission, Vision och värderingar	5
VD-ordet	6–7
Ledningsgruppen har ordet	8–9
Affärsutvecklingschef Anders Husmark har ordet	10–11
Utvecklingschef Mats Ahlenius har ordet	12–13
Hur kan jag få såret att läka, Maria Käll, OneMed	14
Styrelseordförande har ordet	15
Förvaltningsberättelse	16–17
Aktieägare och nyckeltal	18–19
Resultaträkning	20
Balansräkning	21
Balansräkning forts.	22
Kassaflödesanalys	23
Tilläggsupplysningar	24–25
Tilläggsupplysningar forts.	26–27
Revisionsberättelse	28–29
Styrelse	30
Ledning	31
Kalendarium	32

CariSolv® | ChloraSolv®  
är registrerade varumärken ägda av RLS Global AB

Layout | P&B  
Copy | Anki Davidson, P&B | Nina Hobert  
Photographer | Brita Berbig

# Året i korthet 2019



## Q1

- Den 1 januari – CariSolv och PeriSolv är ledande produkter inom effektiv och substansbevarande behandling av karies och periodiska sjukdomar och kommer att distribueras uteslutande av Unident med verksamhet i Sverige, Norge, Danmark och Finland (utom PeriSolv i Norge)
- Den 13–15 mars – RLS deltar på IDS Conference tillsammans med Straumann och är delaktig i lanseringen av "Next Generation Dentistry"

## Q2

- ChloraSolv fick sitt CE godkännande för kommersiell lansering i EU
- RLS beviljades ett banklån för att säkerställa finansieringen ytterligare ett år
- RLS Global AB har nått en uppgörelse med Dr. Karin Bergqvist
- Under den 5–7 juni deltog RLS på EWMA konferensen (European Wound Management Association) i Göteborg
- Den kliniska studien ChloraSolv01 håller tidsplanen och alla patienter är därmed inkluderade
- Registrering för ChloraSolv i Australien initierades enligt plan och kommersialiseringen kommer att påbörjas under 2020

## Q3

- En Produktspecialist anställdes i Augusti för att driva kommersialiseringen av ChloraSolv för den svenska marknaden
- En extra bolagstämma hölls den 19 Augusti
- En riktad nyemission gjordes i september vilken genererade ca MSEK 50 i nytt kapital

## Q4

- RLS mottog och levererade den första ordern av ChloraSolv
- RLS har lämnat in en "pre-RFD" ansökan till myndigheterna (FDA) i USA
- RLS har skrivit avtal med RISE angående nya prekliniska tester
- Nuvarande affärsmodell utvärderas gällande dentalprodukter
- RLS förbereder sig på att vara redo för MDR till maj 2020
- RLS distributör OneMed tecknade kontrakt med fem kommuner
- RLS har förberett dokumentationen inför en publik upphandling med en av Sveriges största regioner

# Affärsmodell & Affärsstrategi



## AFFÄRSMODELL

Affärsmodellen bygger på utveckling av egna patenterade produkter som säljs via samarbetspartners som är verksamma både globalt och regionalt. Vi prioriterar samarbetspartner som har lång erfarenhet inom Sårvård och redan har kompletterande produkter i sitt produktsortiment. Dock är det viktigaste för framtida framgång att våra partners har en infrastruktur och ett Nätverk på plats för att säkra en stark position på marknaden. Fokus ligger på en hög marknadspenetration på utvalda marknader i Norden.

## AFFÄRSSTRATEGI

**BASERAT PÅ VÅR UNIKA HYPOKLORITPLATTFORM, UTVECKLAR OCH SÄLJER VI VÄVNADSBEPÅRANDE PRODUKTER INOM SÅRVÅRD**

Forskning och utveckling inriktas på medicintekniska produkter. Bolaget skall kontinuerligt utveckla nya produkter för indikationer inom ramen för bolagets grundteknologi - aminosyrabuffrad hypoklorit. Företagets verksamhet är inom affärsområdet Sårvård. Vår affärsmodell är att utveckla produkter för att direkt eller indirekt marknadsföra och sälja dessa via strategiska partners. Bolagets grundstrategi vilar på fyra bärande idéer som tillsammans skall realisera affärsplanen:

- Vi ska fortsätta marknadspenetrationen av ChloraSolv
- Planen är att ta de första stegen in på den amerikanska marknaden
- Vi ska fortsätta att utveckla vår kliniska dokumentation
- Vi ska initiera de första aktiviteterna vad gäller vidareutvecklingen av vår tekniska plattform och börja titta på nya indikationsområden för ChloraSolv

# Mission | Vision | Värderingar



## MISSION

**RLS GLOBAL HJÄLPER MÄNNISKOR TILL EN FÖRBÄTTRAD HÄLSA OCH LIVSSITUATION**

Vårt uppdrag är att utveckla produkter som hjälper professionella vårdgivare att uppnå verkningsfulla behandlingsresultat för patienter inom Sårvård.

Vi vet att bolagets globala framgång bygger på hur våra produkter påverkar och förbättrar patienters och anhörigas livskvalité. Med skonsamma behandlingsmetoder vill vi göra skillnad för vårdgivarna och patienterna och samtidigt skapa värde för bolagets aktieägare.

## VISION

Vi stöder människor för att förbättra deras hälsa och livskvalitet. Vår vägledande princip är patientsäkerhet.

## VÄRDERINGAR

### PÅLITLIGHET

Vi prioriterar samarbetspartners och satsar på medarbetare som kan leverera bra resultat och leva upp till utlovade åtaganden och löften. Det gör vårt uppdrag enklare, roligare och mer givande för alla parter. Vi strävar alltid efter att överträffa kundernas förväntningar och våra patienters säkerhet och förbättrade livskvalitet är av högsta prioritet.

### ENGAGEMANG

Vi är ärliga och omtänksamma gentemot kunder, patienter, partners och kollegor. Vi utfäster bara löften som kan uppfyllas och levereras. Vi strävar efter ständig utveckling, oavsett vilken roll, position eller arbetsuppgift vi har. Vi är medvetna om att vår trovärdighet i alla sammanhang bygger på det vi säger och gör.

### PARTNERSKAP

Med fokus på patienters välbefinnande utvecklar vi effektiva, säkra och skonsamma behandlingsmetoder. Vi strävar alltid efter att överträffa kundernas förväntningar och genom vår kunskap och erfarenhet stöttar vi professionella aktörer i vårdsektorn. Vårt mål är att vara samarbetspartnern som alltid skapar mervärden.

# Låt oss börja med att konstatera – ChloraSolv är en unik produkt

## VÄXER TILLSAMMANS

Karin är nu inne på sitt andra år som VD och mycket har hänt sedan hon fick förfrågan om hon ville vara med på den spännande resan med RLS. Karin Fischer beskriver året som mycket lärorikt.

– Jag har förmånen att jobba med ett väldigt starkt team. Ett team fullt av kompetenta personer, med ett fantastiskt engagemang som tillsammans driver vårt bolag framåt. Hon är stolt över vad de lyckats åstadkomma på så kort tid.

– Branschen är komplex med alla regelverk som ska följas, säger Karin och fortsätter, men tillsammans med våra olika bakgrunder så kompletterar vi varandra väl.

## UNIK TEKNISK PLATTFORM

En unik teknologiplattform som skapar nya möjligheter.

– Absolut, vi har en mycket bra grund med vår befintliga teknologiplattform, förklarar Karin och vi har möjlighet att adaptera den på inte bara fler sårområden utan även på områden utanför sår. Under 2020 kommer vi att initiera de första aktiviteterna gällande vidareutvecklingen av vår unika hypokloritplattform. Vår R&D kommer att starta upp pre-kliniska tester fokuserade på nya indikationer och därmed nya produkter.

## CHLORASOLVS GENOMBROT

Våren 2019 fick RLS Global sitt CE-godkännandet av ChloraSolv vilket var en viktig milstolpe i RLS Globals arbete.

– Låt oss konstatera något som är viktigt för oss på RLS Global att kommunicera – ChloraSolv är en unik produkt. Det ger oss access till 32 marknader, förklarar Karin. Dock fokuserar RLS på den Nordiska marknaden till att börja med och där har vi börjat bygga upp ett stabilt nätverk med kliniker som nu testar ChloraSolv, vilket är en jätteviktig del av att få in produkten på avtal.

– Det finns ingen annan produkt med en kemo-mekanisk debrideringsmetod idag. För att ett sår ska läka effektivt måste två komponenter lösas. Du måste få bort all devitaliserad vävnad och du måste få kontroll på bakterierna i och omkring såret, förklarar Karin.

ChloraSolv är utvecklad baserad på vår unika hypokloritplattform. Kombinationen av egenskaper ger produkten en unik position på marknaden idag.

– ChloraSolv behöver endast två minuter för att se ett tydligt resultat av förbättring vilket också skapar en enorm kostnads-potential där tid är pengar.

” Under 2020 kommer vi att initiera de första aktiviteterna gällande vidareutvecklingen av vår unika hypokloritplattform

Och det är precis just det här: kommunikationen av ChloraSolvs unika egenskaper som måste förbättras i framtiden. Vi ska bli bättre på att komma ut med vad vår unika produkt kan tillföra.

– Ett av våra mål är att skapa ett kontinuerligt kommunikationsflöde genom trovärdiga kommunikationskanaler. Idag ser världen annorlunda ut och det är genom sociala medier som vi når ut till hela marknaden, vilket kommer framöver att vara en viktig del av vår marknadskommunikation.

## FDA OCH USA

Ett viktigt mål för RLS Global är att få den regulatoriska vägen framåt klar för ChloraSolv i USA.

– Vi har jobbat intensivt med att driva processen framåt sedan hösten 2019 och vårt mål var att FDA skulle fattat beslut innan årsskiftet. Dock vill både FDA och RLS Global säkerställa att vi hamnar regulatoriskt korrekt vilket resulterar i att det tar lite längre tid.

För RLS är den långsiktiga reimbursement planen viktig eftersom den leder till att RLS kan ta betalt för ChloraSolv när produkten väl är godkänd. USA är en viktig marknad men självklart finns det fler.

– Parallellt har vi initierat registrering i Australien. Den hoppas vi skall bli klar under mitten av 2020. Därtill har vi initierat registreringen i ett land i Mellanöstern.

## INSPIRERANDE MÖTEN

Hon har haft många inspirerande möten under 2019.

– Både med befintliga och framtida investerare men också med kliniker och patienter där vi fått feedback på hur bra vår produkt faktiskt fungerar, berättar Karin stolt.

Två-tre procent av Sveriges sjukvårdsbudget går till patientgruppen med kroniska sår och den siffran ökar. Att hitta bättre, effektiva metoder till dessa patienter är min drivkraft.



” En annan viktig parameter är att få reimbursement planen, som är väl länkad till affärsstrategin, på plats under 2020.

Karin Fischer VD

## FINANSIELLA ASPEKTER

Det är många parametrar som ska stämma överens framöver. RLS Global ska bli ett långsiktigt lönsamt företag. Detta är A och O för oss. Vi ska kunna erbjuda den avkastning som marknaden efterfrågar.

2019 års beslut om att avyttra dentalportföljen var viktigt. Nu renodlas verksamheten och fullt fokus läggs på sårvård.

– Beslutet om avyttringen skapar många fler möjligheter, förklarar Karin. Nu kan vi allokera våra resurser, satsa fullt ut på sårvård och ta till vara på potentialen i att vidareutveckla den tekniska plattformen.

Samtidigt tar saker längre tid än vad hon anat och det är utmanande. För att Hälso- och sjukvårdssektorn ska fatta nya beslut krävs det mycket tid och omfattande processer.

En annan viktig parameter att få på plats är reimbursement planen som är väl länkad till affärsstrategin. Eftersom det skiljer sig från land till land, även från region till region, så tar det tid och det är därför fokusering har en prioritet hos oss. Att fokusera på de länder vi planerar lansering i under 2020 och se till att säkerställa att reimbursement planen är klar för respektive land.

Den kommande framtiden ska RLS Global ta fyra stora steg förklarar Karin.

- Vi ska fortsätta marknadspenetrationen av ChloraSolv.
- Vi kommer att ta de första stegen in på den amerikanska marknaden.

- Vi ska fortsätta att utveckla vår kliniska dokumentation.
- Vi kommer att initiera de första aktiviteterna gällande vidareutvecklingen av vår tekniska plattform och börja titta på nya indikationsområden för ChloraSolv.

## 2020

COVID-19 utbrottet påverkar hela samhället och kommer även att påverka bolagets framtida utveckling. Men i skrivandets stund så kan vi inte uttala oss i om hur mycket eftersom det är omöjligt att bedöma. Vi gör och kommer att göra allt som står i vår makt att hålla kontinuerlig kontakt med våra kunder och samarbetspartners.

Vi på RLS Global tror på framtiden och ser fortfarande fram emot ett givande år 2020.

Möndal den 24 april 2020

Karin Fischer  
CEO RLS Global

# Det är en målmedveten ledningsgrupp som summerar år 2019, ett år fyllt av framgång, fokus och flera nya utmaningar

## FRAMGÅNGAR

– Vi hade flera stora mål det här året och många har vi uppnått, förklarar VD Karin Fischer. De största var att få ett CE-godkännande av ChloraSolv och att påbörja en marknadspenetration under 2019.

Registreringen av ChloraSolv som klass III-produkt håller CFO Eva Jagenheim med om är en stor framgång för RLS Global.

– Det är den enskilt största arbetsinsatsen i år, säger hon. Och dessutom gjorde vi en nyemission i höstas för att säkra finansieringen delvis för ChloraSolv som produkt och delvis för bolaget i framtiden.

### Att uppnå stora mål tycks vara den röda tråden genom 2019!

– Vi följer våra planer och uppnår våra mål ja, instämmer Karin Fischer stolt. När det verkligen bränner till är vi otroligt starka tillsammans. Den samarbetsvilja som finns i vårt bolag när man ibland måste gå in i kompetensområden som inte är ens egna är otrolig. Samtidigt måste vi ha respekt för den tidsproblematik som råder. Processerna är långa och ingenting går från en dag till en annan. Det är inte unikt för oss utan något som vi alla i branschen måste förlika oss med.

### Men det där måste väl ändå kännas lite frustrerande ibland? Att efterfrågan blir allt större men att det ändå tar så lång tid för att saker och ting ska hända?

– Jo, visst finns det en diskrepans. Förväntningarna på oss som bolag kontra hur marknaden fungerar kan ibland krocka rejält. Bara för att vi har en CE-godkänd produkt betyder inte det att klinikerna kommer att köpa den direkt. De måste göra sina egna tester, sina egna utvärderingar och sina individuella bedömningar av ChloraSolv som produkt. Det tar tid.

– Att ha förståelse för den utmaning som hälso- och sjukvårdssektorn står inför är viktigt. Det är en hårt pressad bransch. Den har ont om tid och ont om resurser. RLS Global måste infoga sig i befintlig kö, precis som alla andra.

– Vi pressar på så hårt vi kan men det här är ingen off-the-shelf produkt som man går in på Apoteket och köper. Så här komplext är det för alla idag om man ska in och introducera nya medicintekniska produkter, säger Karin Fischer.

## UTMANINGAR

Eva Jagenheim stämmer in i att just tiden är en utmaning.

– Vi måste managera förväntningarna på vad som är rimligt att uppnå, förklarar hon. Vi är bara tio personer men reglerna för oss är lika många som för ett större bolag.

Mats Ahlenius, R&D chef, håller med och tillägger att förra sommaren turbulens satte arbetskapaleten på prov.

– Vi fick reda på att vårt anmälda organ (Notified body) Lloyd's Register inte längre skulle hantera några medicintekniska produkter. Det beskedet kom i juni och vi hade fram till september på oss att hitta en ny. Just då var alla andra anmälda organ (Notified bodies) hårt pressade och engagerade i att bli MDR-certifierade. Det var en intensiv period. Men vi klarade det till slut.

Affärsutvecklingschef Anders Husmark fortsätter:

– Ett annat viktigt samarbete har varit tillsammans med vården slutföra vår kliniska studie ChloraSolv01, berättar han. Det är jag jättestolt över att vi har lyckats med. Det är inte lätt, att inkludera 60 patienter och konkurrera med både tidsbrist och den vård som ska utföras samtidigt.

Stora kliv har tagits. Och om man backar bandet till för fyra år sedan när resan med ChloraSolv började blir framstegen tydliga.

– Det är helt otroligt, instämmer Karin och fortsätter. Då var vi ett nytt bolag och man tog in nytt folk med nya kompetenser. Det är inspirerande att se vad vi åstadkommit under så kort tid.

Men hur kommuniceras alla framgångar till aktieägare och samarbetspartners? Alla mål som ständigt uppnås, alla att-göra listor som bockas av, samtidigt som akuta och oförutsedda bränder måste släckas?

– Ja det här med kommunikation måste vi verkligen bli bättre på i framtiden, konstaterar Mats. Vi måste bli bättre på att kommunicera hur väl vi faktiskt håller oss till planen.

## FÖRBÄTTRINGAR

År 2019 fattade styrelsen ett mycket stort beslut. Nämligen att avveckla dentalportföljen och därmed kunna fokusera till fullo på affärsområdet Sårvård.

– Korrekt, och det var ett viktigt strategiskt beslut vilket var nödvändigt eftersom affärsområdet Dental inte genererade vad vi hade förväntat oss, förklarar Karin.



Från vänster, Eva Jagenheim, CFO, Mats Ahlenius, CTO, Karin Fischer, CEO och Anders Husmark, CBDO

”Att få jobba med att sjösätta en unik teknologi som kan förändra människors liv är otroligt inspirerande

Anders fortsätter:

– Fokuset på sårvård har inneburit en stor förändring för RLS Global. Efter fler års arbete har vi idag en regulatoriskt godkänd produkt som vi nu kan börja marknadsföra på marknaden i Sverige. Det har försatt RLS Global i ett helt nytt läge.

– Hela vårt mindset har ändrats från studie till kommersialisering, säger Eva. Vi har bytt ut en del samarbetspartners och ändrat vårt sätt att tänka. Dessutom har ett flertal nya medarbetare anställts.

– Det har resulterat i att vi har fått in ny, mycket stark kompetens inom vissa specialistområden, förklarar Karin. RLS har ett idag ett team som är helt outstanding vad gäller kompetens, engagemang och drivkraft. I och med att företaget har ändrat viss inriktning nu, så har vi stärkt upp med de kompetenser som behövs för den resan.

Mats fortsätter:

– Och vi har utvecklats i takt med den nya lagstiftning som snart träder i kraft. Det är MDR-lagen han syftar på. Det omfattande regelverk som börjar gälla i Europa den 26 maj, 2020.

– Förra året gjorde vi därmed ett stort arbete med att förändra oss. Och idag kan vi möta de nya MDR-reglerna – vilket också var ett av våra mål för 2019.

## Utveckling på en rad olika områden

– Den feedback som vi har fått på de tester som vi gjorde under hösten 2019 har varit värdefull, konstaterar Anders. Den har utvecklat oss mycket i vår syn på produktens prestanda, möjligheterna framåt, och tankarna inför kommande produktgeneration.

Mats håller med.

– Vi har lärt oss mycket om hur vår produkt fungerar i klinisk användning, förklarar han. Och när vi ständigt får rapporter om att ChloraSolv har gjort en skillnad, förbättrar patienters livskvalitet – ja då blir man riktigt stolt som människa.

## NYA MÅL

Nu ligger fokus på kommersialisering av ChloraSolv och att säkra upp ett antal marknader där ChloraSolv kan få ett starkt fotfäste.

– Därav har Norden varit ett stort fokus under hösten, säger Karin. Det ska vi fortsätta arbeta med under kommande framtid.

Målet för 2020 är att hitta partners för försäljning, både globalt och regionalt.

– Det är några saker som vi måste göra för att kunna attrahera rätt partners, förklarar Anders. Vi måste hitta rätt regulatorisk plan för hur ChloraSolv ska registreras i USA, vi måste bygga på kliniska data ytterligare och vi måste visa att vi framgångsrikt har kunnat introducera produkten på en testmarknad först.

Målet är att fler kliniker ska få tillgång till ChloraSolv inom en snar framtid genom att vi kommer in på fler avtal med de olika sjukvårdsregionerna.

– Varje vecka kommer rapporter in om hur ChloraSolv förbättrar patienternas hälsotillstånd. Att få arbeta med att sjösätta en unik teknologi som kan förändra människors liv är otroligt inspirerande, säger Karin Fischer.

# Sårvårdsmarknaden växer ca fem procent per år och vi ser ett ökande behov av produkter inom sårvård

Affärsutvecklingschef Anders Husmark berättar om 2019 års höjdpunkter.

– Vällevnadssjukdomar som diabetes blir allt vanligare. Att människor lever längre är också en bidragande faktor. Samtidigt finns det en ekonomisk press i sjukvårdssystemet idag. En press på att ha råd med all den sjukvård och de resurser som behövs. Därmed gäller det att varje ny unik produkt fyller ett viktigt behov, att man kan visa att den är kostnadseffektiv och även kliniskt effektiv för att den ska bli accepterad på marknaden.

## MOTTAGANDET

– CE-godkännandet våren 2019 innebar att RLS Global kunde ta nästa steg och börja kommunicera fördelarna med ChloraSolv vilket innebär för marknaden en helt ny och unik debrideringsmetod. Vi är unika med vår produkt och efter CE-godkännandet kunde vi också börja kommunicera detta, berättar Anders.

Omvärldens reaktioner på ChloraSolv har varit positiva. I juni 2019 hölls European Wound Management Associations årliga sårvårdskonferens i Sverige, och där blev det tydligt vilket intresse produkten skapar.

– Det var otroligt roligt att få lansera ChloraSolv på hemmaplan. EWMA är en viktig konferens där alla forskare, opinionsledare och intressenter inom internationell sårvård befinner sig tillsammans.

Här fick RLS möjlighet att presentera ChloraSolv. Delvis i en monter och delvis genom en vetenskaplig presentation.

– Vi passade också på att ha en fokusgrupp med opinionsledare och kliniker från fem länder. Intresset bland dem var stort och vi träffade många nya svenska kunder som vi har arbetat vidare med under hösten.

– Just deltagandet på utställningar är en viktig del av arbetet. Det ger oss möjlighet att göra ChloraSolv känd som en unik behandling inom sårvård, förklarar han.

RLS Global har deltagit på många nationella konferenser i Sverige. Målgruppen är distriktssköterskor och fotterapeuter som jobbar med diabetiska fotsår vilka är en mycket viktig målgrupp, berättar Anders.



## LANSERING

– En viktig del av en lansering är att skapa ett nära samarbete med specialister som får en möjlighet att testa produkten och utvärdera den noga. Att genomföra kliniska utvärderingar tillsammans för att säkerställa en acceptans av produkten på marknaden är av yttersta vikt.

Allt handlar om strategi, planering och att ta rätt steg i rätt riktning. När RLS Global fick tillgänglighet till den Europeiska marknaden så valde vi att ägna vår första period åt Sverige.



”... otroligt inspirerande att få lansera ChloraSolv på hemmaplan ...

– Vi kände att det var viktigt att skapa ett fokus på den svenska marknaden. Vi har en plan som vi följer. Inför den har vi rekryterat nya försäljningsresurser och vi arbetar nära våra kunder för att testa produkten inför upphandlingar med regioner.

Tillsammans med OneMed har RLS Global nu initierat arbete för att kunna erbjuda produkten till kommunsjukvård i framtiden.

– Vi har fått mycket bra feedback på våra tester, förklarar Anders. Vi vet att ChloraSolv har ett spännande koncept.

Att tillgängliggöra ChloraSolv är det som Anders Husmark ser fram emot mest. Och att få en kommersiell framgång, tillägger han snabbt. Nu fokuserar vi på att lyckas med att få ut ChloraSolv på marknaden.

Han känner tillit till processen. RLS Global är ett starkt team.

– Det är väldigt kompetenta människor som jobbar väldigt bra tillsammans, säger Anders Husmark. Vi är ett prestigelöst team som alla delar visionen om att lyckas med våra utmaningar.

– Att jobba för att kunna erbjuda metoder som förbättrar sjukvården är otroligt inspirerande menar Anders Husmark. ChloraSolv är en helt unik teknologi och det är en förmån att få vara med om den här spännande resan.

## PROGNOS ÖVER SÅRVÅRDSMARKNADEN

– Sårvårdsmarknaden växer ungefär fem procent per år och vi ser ett ökande behov av produkter inom sårvård. Vällevnadssjukdomar som diabetes blir allt vanligare. Att människor lever längre är också en bidragande faktor. Samtidigt finns det en ekonomisk press i sjukvårdssystemet idag, förklarar Anders. En press på att ha råd med all den sjukvård och de resurser som behövs. Därmed gäller det att varje ny unik produkt fyller ett viktigt behov, att man kan visa att den är kostnadseffektiv och även kliniskt effektiv för att den ska bli accepterad på marknaden.

Det är just det som gör ChloraSolv till en så stark produkt. Rengöring och debridering av såret lyfts fram av kliniker som en mycket viktig del av behandlingen för att stötta den naturliga sår läkningen. Dessutom har ChloraSolv en mycket god antibakteriell effekt utan att irritera eller skada vävnaden, säger Anders.

## MELLANÖSTERN

– Förekomsten av diabetes i Mellanöstern är hög, därför ser vi ett stort intresse där. Nu arbetar vi med att få ChloraSolv regulatoriskt godkänd i och med att CE-märkningen som vi fått inte gäller utanför Europa.

Även i Australien pågår arbetet med den regulatoriska myndigheten för fullt.

– Där har vi också en plan på att kommersialisera produkten, säger Anders. Och vi har redan en distributör som vi kommer att arbeta med.

# Fokus 2020 är att ChloraSolv ska bli godkänd för flera andra indikationer

Utvecklingschefen Mats Ahlenius berättar mer om vad det innebär för framtiden.

– MRSA, eller Meticillinresistent Staphylococcus aureus är en av våra vanligaste bakterier och hos folk med nedsatt immunförsvar kan den ge besvärliga infektioner. Vi har en bra grund med vår befintliga teknologiplattform och vi ser stor potential i möjligheterna att utveckla ChloraSolv, förklarar han. Vi har möjlighet att adaptera den på inte bara fler sårområden utan även på områden utanför sår.

## CE-GODKÄNNANDET

– Förberedelserna inför att få CE-märket började för flera år sedan, berättar Mats Ahlenius. Efter flera audit sessioner, diskussioner och förhandlingar i början av året, så fick vi slutligen vårt CE-godkännande i april 2019. Då var det bara att ladda om inför den Europeiska sårvårdskonferensen som skulle hållas i Göteborg. Här skulle lanseringen av ChloraSolv äga rum.

Men bara några veckor efter den lyckade lanseringen fick vi ett meddelande från Lloyd's Register, vår Notified body. De skulle inte fortsätta hantera några medicintekniska produkter så då var vi tvungna att ge oss ut på marknaden för att hitta en ny Notified Body till ChloraSolv.

Detta blev en process som vi fokuserade på under sommar-månaderna.

– I vår bransch är det nödvändigt att ha en Notified body, förklarar han. Det är den som är certifierad i att inspektera vår verksamhet och vår produkt och när det kommer till klass III-produkter så är kontrollerna numera hårda.

– Ansökan för att få en produkt godkänd kräver att en fysisk fil, en så kallad Design Dossier, lämnas in, berättar Mats. Vi är där läkemedelsvärlden var för några år sedan. Kontrollen på medicintekniska produkter är numera rigorös.

## CE-märkningen i sig är mer komplicerad än vad många förstår

– Jag har varit med och bedrivit CE-märkningar av klass III-produkter på andra arbetsplatser, berättar Mats. Men då var vi ett team på femton personer. Nu var vi knappt en handfull som skulle genomföra det ihop.

Alla på RLS Global var tvungna att lära sig tillsammans.

– I större bolag har man specialister på varje område. Men eftersom vi är färre så fick vi lära oss att vara specialister på många områden samtidigt.

## Finns det någon fördel med att vara så få på ett bolag?

– Ja absolut, konstaterar Mats. Vi är mycket mer flexibla.

Han är stolt över sammanhållningen och arbetsviljan i RLS Global.

– Människor kan bli sjuka, resa bort eller gå på ledighet, men det skapar inga större problem hos oss för vi delar på kunskapen till skillnad från ett större bolag. Vi arbetar otroligt bra tillsammans och vi lär oss mycket om många olika områden hela tiden.

## MDR-LAGEN

I slutet av 2019 genomförde RLS Global en förändring för att möta den nya MDR-lagen som börjar gälla maj 2020. MDR-lagen kommer att gälla för alla som jobbar med medicintekniska produkter.

MDR eller Medical Device Regulations som förkortningen står för är en omfattande lagstiftning som branschen tar på stort allvar.

– Även Notified bodies gör det, förklarar Mats. För dom måste också vara certifierade för att möta den nya lagen.

MDR-lagen i sig, menar han, innebär många nya krav och mer arbete för RLS Global.

– Den ställer stora krav på kliniska studier, patientsäkerhet och även post-market surveillance, vilket betyder uppföljning av produkten efter lansering.



” ChloraSolv lösgör den devitaliserade vävnaden, berättar Mats. Formulan är antimikrobiell och dödar både svamp och bakterier och därmed förhindrar infektioner i såret.

## CHLORASOLVS POTENTIAL

Kombinationen av egenskaper gör ChloraSolvs metod unik.

– ChloraSolv kan lösgöra den devitaliserade vävnaden, berättar Mats. Produkten är antimikrobiell och dödar både svamp och bakterier och kan därmed förhindra infektioner i såret.

– Infektioner kan leda till sepsis dvs. blodförgiftning, berättar Mats. På så sätt kan vi indirekt rädda liv.

Dessutom visar produkten ingen irritation på den nya vävnaden.

Det har också visat sig att ChloraSolv har en bra effekt på biofilm. Biofilm är en slags tunn gel som bakterierna klär in sig i, för att skydda sig mot exempelvis antibiotika.

– Vi vet att ChloraSolvs teknologi även kan fungera på andra infektioner. Infektioner där det behövs en effektiv och skonsam behandlingsmetod som inte skadar någon ny, frisk vävnad.

Dessutom finns det starka indicier på att resistent bakterier förgörs av ChloraSolv.

– MRSA till exempel, som är en av de vanligaste sårbakterierna, kan ge folk med nedsatt immunförsvar väldigt besvärliga infektioner.

Kombinationen av dessa egenskaper gör ChloraSolvs produkt unik och möjligheterna att utveckla ChloraSolvs teknologi är därmed stora.

– Vi har en bra grund med vår befintliga teknologiplattform, förklarar han och vi har möjlighet att adaptera den på inte bara fler sårområden utan även på områden utanför sår.

Fokus 2020 är att ChloraSolv ska bli godkänd för fler indikationer inom kroniska sår. Sedan kommer vi även att börja undersöka andra typer av hudskador.

– Brännskador till exempel, berättar Mats. Vårt mål är att fler patientgrupper ska kunna dra nytta av ChloraSolv.

Inför framtiden har RLS Global förstärkt bolagets kapacitet.

– Vi har utvecklats inom det regulatoriska och kvalitetsmässiga området och på kliniska studier, mycket tack vare nyanställning. I mitt team anlände två nya medarbetare i juni 2019.

Detta har visat sig vara ett bra tillskott till företaget.

– De är mycket kompetenta och blev självgående snabbt, berättar Mats.

Nu är RLS Global redo att börja kommersialiseringen av ChloraSolv. Den Europeiska marknaden ligger redo med sina 32 länder.

– Vi får redan nu rapporter ifrån patienter med berättelser om hur ChloraSolv har förbättrat deras livskvalitet. Det är ett fint kvitto för företaget.

Om Mats får drömma fritt inför den kommande framtiden så kommer det snart en uppföljare till ChloraSolv.

– Och så kommer vi att göra kliniska studier samt marknadsföra ChloraSolv för flera andra indikationer även utanför sårvård, berättar han.

## HÅLLBARHET

– Inom nästkommande tid kommer vi att titta på transporter, berättar Mats, vi kommer att minska på transportbehovet. Detta gör vi genom att lägga över fler funktioner på vår produktionspartner Biora.

RLS Global kommer också att se över sitt förpackningssortiment.

– Detta för att undvika att transportera luft, berättar Mats. Vi vill få så kompakta försändelser som möjligt.

# Hur kan jag få såret att läka?

När vi träffar Maria Käll inför intervjun så möter vi en person full av energi och erfarenhet redo att berätta allt för oss om hur vi skall tänka inför en debridering. En väldigt berikande och inspirerande intervju och detta vill vi naturligtvis återspegla i vår artikel.

**Maria, du har jobbat inom Sårbehandling i 15 år. Om du fick sammanfatta utvecklingen inom sårbehandling i Sverige de senaste åren, hur skulle du beskriva den?**

Jag upplever att fokus och intresse har ökat, dels för adekvat behandling, struktur och ett stort behov av kunskap. Det finns mycket vi kan förbättra för att hjälpa patienter med svårsläta sår.

**Vad har varit Sjukvårdspersonalens största fokus?**

Jag ser att det finns ett stort intresse för sårbehandling, och min upplevelse är att utbildning i området alltid står högt upp på önskelistan hos hälso och sjukvårdspersonal. Sårbehandling är komplicerat och det är långt ifrån att bara lägga på ett förband.

**Vilka har varit de största utmaningarna för Sjukvårdspersonalen?**

Det råder ingen brist på ambition och vilja utan det är att de även är styrda av de krav som finns för att hålla nere kostnaderna i en pressad sjukvård. Jag skulle vilja att vi tänker mer på att skapa kvalitet under behandlingen vilket i sin tur sparar pengar. Det är aldrig den enskilda behandlingen som driver kostnaden, utan tiden som behandlingen sträcker sig över. Det är högst väsentligt att se till resultat och målbild av utförd behandling. Patientens lidande inkluderas, stäng såret fortast möjligt! Dock tycker jag att se en förändring där trenden går mot kvalitet och medvetenhet samt ökad kunskap.

**Maria, innan du börjar behandla din patient så ställer du dig frågan – Vad är de bakomliggande faktorerna till att såret inte vill läka?**

Ja, det tycker jag, och vi måste alla ställa oss frågorna

- Varför läker inte såret?
- Hur kan jag få såret att läka?
- Vilket behandlingsalternativ passar sårets status, kategori bäst. Sätta en diagnos utefter bakomliggande information, läkemedelsbehandling och livsstil.
- Lokalbehandlingen skall ha en tydlig struktur, där fibrin och biofilm elimineras rätt och sist men absolut avgörande är rätt dos kompression utefter cirkulationsstatus. Utvärderingen av behandlingen är viktig och då får jag svar.
- Den gamla omläggningen ger information om vad som behövs. Debridering, finns det granulation? tecken på infektion? har omläggningens frekvens varit rätt? Alla sår kräver en individanpassad behandling utifrån patientens behov.



**Enligt studier lider ca 2 miljoner människor i Europa av svårsläta sår. Förutom ett stort lidande för varje enskild patient tar dessa sår upp 30–40 % av tiden för sjuksköterskor inom hemsjukvården.**

**Vilka åtgärder behöver man ta för att förbättra?**

Utbildning, kunskap och stöd till vårdpersonalen så att de får uppleva trygghet i behandlingen.

**Vilka är de mest gynnsamma/viktigaste förändringarna för patienterna?**

Att jobba strukturerat, hela konceptet inkluderat samtliga parametrar i sårbehandlingen.

Bakomliggande sjukdomar, cirkulations status, patientens status, potent behandling och tiden är en avgörande faktor.

Fokus på patientresultatet – bästa för patienten! Våga prata och informera patienten. En välinformerad patient som är delaktig och införstådd har en betydligt bättre förutsättning till läkning. Vårdpersonalen och patienten skall om möjligt uppleva samma mål.

**Du träffar dagligen personal och ledande opinionsbildare inom sårbehandlingsbranschen, tycker du att öppenheten/intresset för nya produkter/behandlingsformer i branschen ökar?**

Jag upplever ett stort intresse från vårdpersonalen. De provar gärna ny behandling och nya produkter som kan ge förbättrade möjligheter att hjälpa våra sårpatienter.

**ChloraSolv är utvecklad utifrån den unika hypokloritbaserade teknologiplattformen från RLS. Berätta om din erfarenhet hittills?**

Jag har provat det på ett flertal patienter med bra resultat. Lätt att använda och synligt resultat direkt, samt att ett ytterst fåtal patienter upplever smärta vilket är en stor fördel. Debrideringen är starten och förutsättningen för ett bra resultat. Fibrin hindrar syresättningen samt att epitelcellerna kan migrera från sårkanten.

**Vad är det som inspirerar dig mest?**

Läkta sår, nöjd vårdpersonal och det viktigaste efter handledning, utbildning i området att de får uppleva egen framgång i sårbehandlingen, de är ovärderligt. Jag har som önskan att kunna skapa förändring, förbättring att inspirera och att ge en stor grupp patienter bättre livskvalitet.

# En viktig milstolpe var när vi fick ChloraSolv registrerad

En av RLS styrkor är vår unika hypokloritbaserade teknologiplattform. ChloraSolv är utvecklad utifrån denna och genom ChloraSolv så fyller vi en viktig roll inom behandlingskedjan av svårsläta sår. Genom att vi förvaltar denna unika teknologi på bästa sätt, kommer vi att utveckla produkter inom flera områden. Vårt mål är att bredda användandet för fler patientgrupper som skall kunna få ta del av fördelarna med ChloraSolv.

Peter Hentschel har lång erfarenhet av att leda bolag inom Life Science och satt under nästan tio år i ledningsgruppen för Mölnlycke Health Care, med ansvar för den globala sårvårdsdivisionen.

**Hur har ditt andra år som Styrelseordförande varit?**

Det har varit ett turbulent år, men även ett bra år för RLS Global. Vårt fokus var att få ChloraSolv registrerad vilket vi fick, vi anställde en säljare för den svenska marknaden och inledde ett samarbete med Nordens största distributör OneMed. Så det har varit många bra händelser för oss på RLS.

Dock fick vi en obehaglig överraskning när vårt anmälda organ (Notified Body) meddelade oss att de inte längre hade möjlighet att jobba med oss. Olycklig timing och det skapade väldigt mycket extra arbete för oss samtidigt som vi fick ändra om i vår resursallokering och fokus samt att Brexit har hängt över oss som ett mörkt moln.

**ChloraSolv blev godkänd våren 2019, har hösten motsvarat dina förväntningar?**

Nej, egentligen inte, processen i Sverige tar tid och företagen är mindre riskbenägna vilket resulterar i att det tar mer tid att etablera sig på marknaden. Det gäller också för oss att vara med på nästa upphandlingstillfälle och detta är styrt av cykler som vi inte kan påverka. Det tar tid och tålmod är något som vi behöver jobba på.

**Strategiskt fokus på avancerad sårvård genom avyttringen av affärsområdet Dental Care.**

Vi tog ett beslut under hösten 2019 att fokusera och utveckla sårvårdsportföljen och därmed avyttra dental-portföljen som inte levererades enligt förväntningar. Vår långsiktiga strategi är att renodla verksamheten med syfte att fokusera på avancerad sårvård.



**”Vårt mål är att bredda användandet för fler patientgrupper som skall kunna dra nytta av fördelarna med ChloraSolv**

**Vad ser du framemot under 2020?**

Att vi gör framsteg i arbetet med att få reimbursement planen på plats i de länder i Europa vi fokuserar på samt att få fart på försäljningen i Sverige och därmed öka våra marknadsandelar.

Att FDA applikationen framskrider väl och att RLS är redo för de nya MDR direktiven.

Vi kommer även att starta upp pre-kliniska aktiviteter med syfte att bredda produktportföljen och finna nya kliniska områden för den tekniska plattformen. En indikation som RLS kommer att utvärdera är dermatologi.

Covid-19 har drabbat oss alla även RLS Global. Det är omöjligt att uttala sig om hur det kommer att påverka oss framöver, dock vet vi att alla påverkas av situationen.

Samtidigt i denna stund så behöver vi vara positiva och starka tillsammans och det är med stort intresse jag ser framemot 2020 och vad vi alla kan bidra med, avslutar Peter Hentschel, Styrelseordförande RLS Global.





# Förvaltningsberättelse



## STYRELSEN OCH VERKSTÄLLANDE DIREKTÖREN FÖR RLS GLOBAL AB (PUBL) FRAMLÄGGER ÅRSREDOVISNING AVSEENDE RÄKENSKAPSÅRET 1/1 – 31/12 2019.

Baserat på RLS Globals unika teknologiplattform, utvecklar, tillverkar och säljer Bolaget vävnadsbevarande produkter för några av de vanligaste sjukdomarna inom sårvård.

Produktportföljen har historiskt varit inriktad på dentalmarknaden, men fokus under de senaste fem åren är inom området sårvård och vår unika produkt ChloraSolv.

RLS Global AB (publ) har säte i Göteborg.

RLS Global AB är en del av en mindre koncern och tillämpar undantagsregler som innebär att ingen koncernredovisning upprättats.

### ORGANISATION

Genomsnittligt antal anställda uppgick till 9 (8), varav 4 (5) är ledande befattningshavare.

### VÄSENTLIGA HÄNDELSER UNDER RÄKENSKAPSÅRET

#### Avancerad Sårvård

ChloraSolv erhåller CE godkännande för kommersiell lansering i EU. På EWMA-konferensen (European Wound Management Association) i Göteborg presenterades produkten för marknaden. Registrering av ChloraSolv för Australien och Mellanösterns initierades. Även FDA godkännande på USA marknaden påbörjades.

#### Nyemission

En riktad nyemission av ca 7,5 miljoner aktier gjordes i september vilket genererade ca 50 Msek i nytt kapital.

#### Kravframställan på RLS

RLS Global nådde en uppgörelse med Dr. Karin Bergqvist.

#### Teckningsoptioner

Bolaget har vid utgången av året ett optionsprogram riktat till personalen.

På årsstämman den 13 juni 2018 beslutades om ett teckningsoptionsprogram, 2018/2021, om 1.000.000 optioner.

Vid värdering av optionsprogram använder bolaget värderingsmodellen Black & Scholes.

I not 5 behandlas Bolagets aktiebaserade incitamentsprogram mer utförligt.

### RESULTATUTVECKLING UNDER ÅRET

Nettoomsättningen avser främst dentalprodukter och uppgick till 1 023 tkr (2 621 tkr). Den lägre omsättningen beror på att våra återförsäljare av olika anledningar inte fått ut produkterna på marknaden och därmed har de inte nått sina försäljningsmål. Rörelseresultatet uppgick till -26,8 Mkr (-21,9 Mkr). Rörelsens kostnader, exklusive kostnader för varor och avskrivningar, har ökat med 3 188 tkr hänförligt till kvalitetsarbete, registreringsansökningar framförallt i USA och Australien, den kliniska studien ChloraSolv01 och arbetet med att få ut ChloraSolv på marknaden. Det faktum att vi bytte anmält organ (Notified Body) genererade extra kostnader dels i extra revisioner och dels i nedskrivning av produkter i lager tillverkade under tidigare anmälda organs Certifikat.

Årets investeringar i materiella anläggningstillgångar uppgår till 0 tkr (146 tkr). Årets investeringar i immateriella anläggningstillgångar på 3,2 Mkr (2,9 Mkr) avsåg investering i produktutveckling av ChloraSolv samt i patent.

#### Kassaflöden och finansiell ställning

Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick till -24 896 tkr (-21 683 tkr). Rörelsekapitalet har ökat med 892 tkr (-1 178 tkr).

Kassaflödet från investeringsverksamheten uppgick till totalt -3 240 tkr (-3 059 tkr).

Kassaflödet från finansieringsverksamheten blev totalt 47 256 tkr (2 465 tkr) och består av inbetalning med 50 008 tkr i nyemission, emissionskostnader på -2 613 tkr och -141 tkr netto för återköp och försäljning av 143 750 st optioner.

#### Kvalitet

RLS Global AB:s kvalitetsarbete bedrivs i enlighet med ISO 13485:2016, MDD 93/42/EEC.

#### Risker och osäkerhetsfaktorer

RLS Global AB utsätts för olika typer av risker i sin verksamhet. Dessa kan generellt delas in i marknadsrelaterade risker, verksamhetsrelaterade risker samt finansiella risker.

#### Marknadsrelaterade risker

Kundernas villighet att köpa varor och tjänster påverkas bland annat av det allmänna ekonomiska läget, viljan att pröva nya metoder samt deras förmåga att öka effektiviteten. Det kan inte garanteras att gällande produktregistreringar kan behållas då regelverken kan förändras. Vidare kan det inte garanteras att nya myndighetsgodkännanden erhålls för att produkterna ska kunna säljas.

#### Verksamhetsrelaterade risker

Misslyckanden i FoU-projekt till följd av utebliven effekt, felaktiga metodval eller antaganden, produktionsstörningar, förseningar i leveranser och lanseringar samt missbedömningar av efterfrågan och tillväxttakt, patentintrång samt ej beviljade patentansökningar.

I Bolaget finns endast nio personer anställda och om en eller flera av dessa lämnar RLS skulle det kunna ha en negativ inverkan på dess verksamhet, resultat och finansiella ställning. För att motverka detta har Bolaget bl.a. utgivit teckningsoptioner till de anställda. Dessutom arbetar Bolaget med ett nätverk av uppdragstagare med verifierad kompetens i olika frågor.

#### Finansiella risker

Bolaget har ett negativt kassaflöde och är i behov av kapital för att kunna följa befintlig affärsplan. Bolagets finansiering sker långsiktigt och med respekt för aktieägarnas önskan att se en stadig värdetillväxt. En investering i RLS Global AB är en risk, men också en möjlighet till god avkastning.

### VÄSENTLIGA HÄNDELSER EFTER RÄKENSKAPSÅRETS UTGÅNG

Den 23 februari 2020 avyttrades alla immateriella tillgångar avseende PeriSolv.

Vi har särskilt beaktat hur effekterna av COVID-19 utbrottet kan komma att påverka bolagets framtida utveckling och/eller risker som kan påverka den finansiella rapporteringen framåt. Även om vi hittills inte märkt av någon finansiell effekt, kan vi i dagsläget inte bedöma vilken eventuell effekt COVID-19 kommer att ha i framtiden.

### AKTIEN OCH ÄGARE

Aktien är listad på Nasdaq First North sedan 17 maj 2017 och handel sker med kortnamn RLS. Dessförinnan var Bolaget noterat på Aktietorget.

Totalt hade Bolaget vid årets utgång ca 3 399 aktieägare. Ytterligare information om aktien finns att tillgå på [www.rls.global](http://www.rls.global).



# Aktieägare och nyckeltal

AKTIEÄGARE		
Nedan listas de 10 största ägarna per den 31 december 2019		
Namn	Antal aktier	Kapital & röster %
RLS GLOBAL INTRESSETER AB	17 603 394	26,38
JOKI INVEST AB	9 653 403	14,47
BANK JULIUS BAER & CO LTD	5 738 879	8,60
AB STENA METALL FINANS (PUBL)	3 500 000	5,25
FÖRSÄKRINGSAKTIEBOLAGET; AVANZA PENSION	2 309 035	3,46
VIABLE SOLUTIONS AB	1 690 809	2,53
NORDNET PENSIONS FÖRSÄKRING AB	1 676 049	2,51
OSKARSBERG I NACKA AB	1 500 000	2,25
ÖHMAN BANK S.A	815 000	1,22
RUNGE JOEY	794 000	1,19
Övrigt	21 437 126	32,13
<b>Totalt</b>	<b>66 717 695</b>	<b>100,00</b>

FLERÅRSÖVERSIKT					
Bolagets ekonomiska utveckling under fem år i sammandrag					
	2019	2018	2017	2016	2015
Nettoomsättning**) tkr	1 023	2 620	2 337	2 880	2 111
Resultat före skatt tkr	-27 036	-21 892	-19 332	-13 757	-8 877
Balansomslutning tkr	58 738	38 944	59 216	12 414	9 440
Antal anställda st	9	8	8	7	6
Soliditet %	90	83,5	87,8	26,8	28,9
Avkastning på totalt kapital %	neg	neg	neg	neg	neg
Avkastning på eget kapital %	neg	neg	neg	neg	neg
Antal aktier vid periodens slut st	66 717 695	59 197 695	58 734 895	49 974 546	46 851 137
Genomsnittligt antal aktier *) st	60 907 722	58 920 015	56 143 755	48 725 182	45 771 945
Resultat/aktie *) före utspädning tkr	-0,44	-0,37	-0,34	-0,28	-0,20
Resultat/aktie *) efter utspädning tkr	-0,44	-0,37	-0,34	-0,28	-0,20

\*) Genomsnittligt antal aktier beräknas som ett vägt genomsnittligt antal aktier under perioden.  
 Nyckeltalsdefinitioner framgår under Redovisnings- och värderingsprinciperna, Not 1  
 \*\*) Den lägre omsättningen 2019 beror på att återförsäljarna av olika anledningar inte nått sina försäljningsmål

FÖRÄNDRING AV EGET KAPITAL, Tkr						
	Aktiekapital	Fond för utvecklingsutgifter	Överkursfond	Balanserat resultat	Årets resultat	Totalt
Ingående balans 2019-01-01	6 689	6 743	117 849	-76 852	-21 892	32 536
Disp enligt bolagsstämma				-21 892	21 892	0
Årets utveckling av immateriella tillgångar		849		-849		0
Teckningsoptioner			-141			-141
Nyemission *)	849		46 546			47 395
<b>Årets resultat</b>					-27 036	-27 036
Utgående balans 2019-12-31	7 538	7 592	164 254	-99 593	-27 036	52 755

\*) Emittering av 7 520 000 aktier

VINSTDISPOSITION, Tkr	
Styrelsen och verkställande direktören föreslår att:	
Överkursfond	164 254
Ansamlad förlust	-99 593
Årets resultat	-27 036
	37 625
Disponeras sålunda, att balanseras i ny räkning	
	37 625

Beträffande resultatet av bolagets verksamhet och ställningen vid årets slut hänvisas till efterföljande resultat- och balansräkningar jämte tillhörande notanteckningar.



# Resultaträkning

FÖR TIDEN 1/1 – 31/12

RESULTATRÄKNING, Tkr		
för tiden 1/1-31/12		
	2019	2018
Nettomomsättning	1 023	2 620
Övriga rörelseintäkter	Not 3	438
	<b>1 368</b>	<b>3 058</b>
<b>RÖRELSENS KOSTNADER</b>		
Råvaror och förnödenheter	-1 180	-1 250
Övriga externa kostnader	Not 4	-11 935
Personalkostnader	Not 5	-10 541
Avskrivningar och nedskrivningar av immateriella och materiella anläggningstillgångar	Not 6	-1 166
Övriga rörelsekostnader		-56
	<b>-28 149</b>	<b>-24 948</b>
<b>RÖRELSERESULTAT</b>	<b>-26 781</b>	<b>-21 890</b>
<b>RESULTAT FRÅN FINANSIELLA POSTER</b>		
Ränteintäkter och liknande resultatposter		1
Räntekostnader och liknande resultatposter	-255	-3
	<b>-255</b>	<b>-3</b>
<b>RESULTAT FÖRE SKATT</b>	<b>-27 036</b>	<b>-21 892</b>
Skatt på årets resultat	0	0
<b>ÅRETS RESULTAT</b>	<b>-27 036</b>	<b>-21 892</b>



# Balansräkning

PER DEN 31/12

BALANSRÄKNING, Tkr		
per den 31/12		
	2019	2018
<b>TILLGÅNGAR</b>		
Anläggningstillgångar		
Immateriella anläggningstillgångar		
Balanserade utgifter för utvecklingsarbeten	Not 7	11 351
Patent	Not 8	3 124
	<b>14 475</b>	<b>12 400</b>
Materiella anläggningstillgångar		
Maskiner och andra tekniska tillgångar	Not 9	126
	<b>126</b>	<b>210</b>
Finansiella anläggningstillgångar		
Aktier i dotterbolag	Not 10	50
	<b>50</b>	<b>50</b>
<b>SUMMA ANLÄGGNINGSTILLGÅNGAR</b>	<b>14 651</b>	<b>12 660</b>
Omsättningstillgångar		
Färdiga varor och handelsvaror	681	1 080
	<b>681</b>	<b>1 080</b>
Kortfristiga fordringar		
Kundfordringar	81	425
Aktuell skattefordran	671	734
Övriga fordringar	5	406
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	908	1 019
	<b>1 665</b>	<b>2 584</b>
Kassa och bank	Not 13	41 741
<b>SUMMA OMSÄTTNINGSTILLGÅNGAR</b>	<b>44 087</b>	<b>26 284</b>
<b>SUMMA TILLGÅNGAR</b>	<b>58 738</b>	<b>38 945</b>



# Balansräkning forts.

PER DEN 31/12

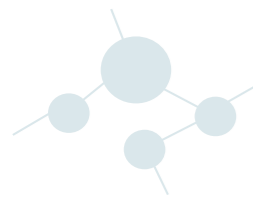
BALANSRÄKNING, Tkr			
per den 31/12			
	2019	2018	
<b>EGET KAPITAL och SKULDER</b>			
Eget kapital			
Bundet eget kapital			
Aktiekapital	Not 11	7 538	6 689
Fond för utvecklingsutgifter	7 592	6 743	
	<b>15 130</b>	<b>13 432</b>	
Fritt eget kapital			
Överkursfond	164 254	117 849	
Balanserat resultat	-99 593	-76 852	
Årets resultat	-27 036	-21 892	
	37 625	19 104	
<b>SUMMA EGET KAPITAL</b>	<b>52 755</b>	<b>32 536</b>	
Skulder			
Kortfristiga skulder			
Förskott från kunder	0	37	
Leverantörsskulder	1 353	2 351	
Övriga kortfristiga skulder	272	230	
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	4 358	3 790	
<b>SUMMA KORTFRISTIGA SKULDER</b>	<b>5 983</b>	<b>6 408</b>	
<b>SUMMA EGET KAPITAL och SKULDER</b>	<b>58 738</b>	<b>38 945</b>	



# Kassaflödesanalys

PER DEN 31/12

KASSAFLÖDESANALYS, Tkr			
per 31/12			
	2019	2018	
<b>DEN LÖPANDE VERKSAMHETEN</b>			
Rörelseresultat	-26 781	-21 890	
Avskrivningar samt återföring avskrivningar	1 249	1 383	
Erlagd ränta, netto	-255	-2	
Betald inkomstskatt	63	0	
<b>Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändring av rörelsekapitalet</b>	<b>-25 724</b>	<b>-20 509</b>	
<b>Kassaflöde från förändringar i rörelsekapital</b>			
Ökning/minskning av varulager	399	-287	
Ökning/minskning av fordringar	855	-47	
Ökning/minskning av skulder	-426	-844	
<b>Kassaflöde från den löpande verksamheten</b>	<b>-24 896</b>	<b>-21 688</b>	
<b>INVESTERINGSVERKSAMHETEN</b>			
Förvärv av immateriella anläggningstillgångar	Not 7, 8	-3 240	-2 913
Förvärv av materiella anläggningstillgångar	Not 9	0	-146
Förvärv av dotterföretag	Not 10	0	0
<b>Kassaflöde från investeringsverksamheten</b>	<b>-3 240</b>	<b>-3 059</b>	
<b>FINANSIERINGSVERKSAMHETEN</b>			
Förändring av kortfristiga lån		0	
Tillskott emissioner samt teckningsoptioner	Not 5	47 256	2 465
<b>Kassaflöde från finansieringsverksamheten</b>	<b>47 256</b>	<b>2 465</b>	
<b>Årets kassaflöde</b>	<b>19 120</b>	<b>-22 281</b>	
Likvida medel vid periodens början	22 621	44 901	
Likvida medel vid periodens slut	Not 13	41 741	22 621



# Tilläggsupplysningar

## NOT 1. REDOVISNINGS- OCH VÄRDERINGSPRINCIPER

Årsredovisningen är upprättad enligt årsredovisningslagen och Bokföringsnämndens allmänna råd BFAR 2012:1. Årsredovisning och koncernredovisning (K3). Tillämpade redovisnings- och värderingsprinciper överensstämmer med föregående år.

### Intäkter

Intäkter avseende varuförsäljning redovisas enligt kapitel 23, när företaget har överfört väsentliga risker och fördelar som är förknippade med varorna på köparen i enlighet med försäljningsvillkoren. En mindre del av försäljningen sker till utomstående grossister som har rätt att returnera vissa varor som inte blivit sålda inom angiven tid. RLS intäktsredovisar sådan försäljning först när returrätten löpt ut. Försäljningen redovisas efter avdrag för moms och rabatter. Inkomster från statliga bidrag redovisas enligt kapitel 24.

### Inkomstskatter

Redovisade inkomstskatter innefattar skatt som skall betalas eller erhållas avseende aktuellt år, justeringar avseende tidigare års aktuella skatt och förändring i uppskjuten skatt.

Eftersom Bolaget går med förlust finns vare sig aktuell eller uppskjuten skatt.

### Materiella anläggningstillgångar

De materiella anläggningstillgångarna redovisas till anskaffningsvärde minus avskrivningar enligt plan. De materiella anläggningstillgångarna består av möbler och labutrustning.

### Immateriella anläggningstillgångar

De immateriella anläggningstillgångarna redovisas till anskaffningsvärde minus av- och nedskrivningar. Utgifter för förvärvande av patent balanseras och skrivs av linjärt över dess avtalsreglerade nyttjandetid, normalt högst 20 år. Registrerade patent skrivs av på 1–16 år över respektive patents löptid.

Balanserade utgifter för utvecklingsarbeten skrivs av linjärt över den period som de förväntade fördelarna beräknas komma företaget tillgodo. För närvarande är avskrivningstiden 1 eller 14 år beroende på respektive produkts livslängd samt patent.

### Aktivering av internt upparbetade immateriella anläggningstillgångar

Bolaget aktiverar internt upparbetade immateriella anläggningstillgångar när kriterier för tillgångar uppfylls.

### Ersättning till anställda

Ersättningar till anställda redovisas i takt med utförandet av tjänster i utbyte mot ersättning. Bonusprogram finns för samtliga anställda och utbetalning sker årsvis i efterhand när grad av måluppfyllelse fastställts. I Bolaget finns pensionsplaner för samtliga anställda. Pensionsplanerna är avgiftsbestämda och beräknas utifrån en viss procentsats av månadslönen.

### Leasingavtal

Bolaget redovisar alla finansiella leasingavtal som operationella leasingavtal.

## Finansiella instrument

Finansiella instrument värderas och redovisas med utgångspunkt i anskaffningsvärden enligt ÅRL.

### Varulager

Varulager är värderat enligt lägsta värdets princip till det lägsta av anskaffningsvärdet och återanskaffningsvärdet enligt först in-först ut-metoden.

### Tillgångar och skulder i utländsk valuta

Transaktioner i utländsk valuta omräknas i redovisningen till SEK enligt transaktionsdagens valutakurs. Fordringar och skulder i utländsk valuta värderas till balansdagens kurs och orealiserade kursvinster och kursförluster ingår i resultatet. Kursdifferenser hänförliga till rörelserelaterade fordringar och skulder redovisas som övriga rörelseintäkter (rörelsekostnader). Kursdifferenser avseende finansiella tillgångar och skulder redovisas som finansiella poster.

### Nyckeltalsdefinitioner

Soliditeten beräknas genom att det egna kapitalet tillsammans med 78% av bolagets obeskattade reserver ställs i förhållande till balansomslutningen.

Avkastning på totalt kapital beräknas genom att resultatet före avdrag för räntekostnader ställs i förhållande till balansomslutningen.

Avkastning på eget kapital beräknas genom att resultatet efter finansiella poster ställs i förhållande till eget kapital och obeskattade reserver (med avdrag för uppskjuten skatt).

### Kassaflödesanalys

Kassaflödesanalysen har upprättats enligt den indirekta metoden.

### Fond för utvecklingsavgifter

Bland eget kapital finns "fond för utvecklingsavgifter" vilket motsvarar det belopp Bolaget aktiverar för utvecklingskostnader. Beloppet minskas med årets avskrivning på de balanserade utgifterna.

## NOT 2. UPPSKATTNINGAR OCH BEDÖMNINGAR

För att upprätta finansiella rapporter krävs att företagsledningen gör bedömningar och uppskattningar. Dessa ses över regelbundet. Det faktiska utfallet kan skilja sig från dessa bedömningar och uppskattningar. Styrelsen har bedömt följande område som särskilt betydelsefulla för Bolaget:

### Immateriella tillgångar

Bolaget undersöker varje år om något nedskrivningsbehov föreligger för de immateriella tillgångarna. Värdet har fastställts genom beräkning av förväntad framtida försäljning. För dessa beräkningar måste vissa uppskattningar göras.

## NOT 3. ÖVRIGA RÖRELSEINTÄKTER

NOT 3. ÖVRIGA RÖRELSEINTÄKTER, Tkr		
	2019	2018
Hysesintäkter	0	66
Erhållna bidrag	320	362
Övrigt	25	10
<b>Totalt</b>	<b>345</b>	<b>438</b>

I posten Erhållna bidrag ingår 320 tkr (162 tkr) som en del i avancerad FOU check från Västra Götalands-regionen (VGR, av totalt 482 tkr. Föregående år erhöles 200 tkr i en s.k. kompetensutvecklingscheck från Vinnova.

## NOT 4. LEASING

NOT 4. LEASING, Tkr		
	2019	2018
Framtida minimileasingavtal	2 345	1 539
Förfaller inom 1 år	788	264
Senare än 1 år	1 557	1 275
Senare än 5 år	-	-
Årets kostnadsförda leasingavgifter	811	748

Bolagets leasingavtal avser personbilar och lokaler.

## NOT 5. MEDELTALET ANSTÄLLDA OCH KOSTNADEN FÖR DESSA

NOT 5. MEDELTALET ANSTÄLLDA OCH KOSTNADEN FÖR DESSA, Tkr		
	2019	2018
Antal anställda	9	8
Varav kvinnor	5	4
Ledande befattningshavare	4	5
Varav kvinnor	2	1
Styrelse & VD	-	-
Lönekostnad	1 222	1 378
Arvodet	250	250
Sociala kostnader	735	809
varav pensionskostnader	272	335
<b>Totalt styrelse &amp; VD</b>	<b>2 207</b>	<b>2 437</b>
Personal	-	-
Lönekostnad	6 707	4 953
Sociala kostnader	3 172	3 108
varav pensionskostnader	1 064	1 640
<b>Totalt övriga</b>	<b>9 876</b>	<b>8 061</b>
<b>Före aktivering</b>	<b>10 664</b>	<b>11 062</b>

Till styrelsen och ordförande utgår arvode enligt bolagsstämans beslut. Verkställande direktören har erhållit lön, inklusive bonus, med 1 222 tkr (1 378 tkr). Därutöver har verkställande direktören tjänstepension motsvarande 23% och tillgång till tjänstebil.

Mellan Bolaget och verkställande direktören gäller en ömsesidig uppsägningstid om sex månader. Avgångsvederlag om sex månadslöner utgår om Bolaget säger upp. Vid uppsägning p.g.a uppköp eller liknande utgår ytterligare sex månadslöner till verkställande direktören.

788 tkr (564 tkr) av personalens kostnader har aktiverats för produktframtagning av ChloraSolv, se not 7 där även totalt aktiverade kostnader framgår.

## Aktiebaserade Incitamentsprogram

På årsstämman den 13 juni 2018 beslutades ett teckningsoptionsprogram med 1.000.000 optioner vilka ger rätt att teckna 1.000.000 aktier med teckningskurs 140% över den volymvägda genomsnittskursen under perioden 4 juni 2018 – 18 juni 2018.

Teckningskursen fastställdes till 12,90 SEK. Teckningsperiod 15 juni 2021 – 30 juni 2021. Vid fullt utnyttjande av teckningsoptionerna kommer Bolagets aktiekapital att öka med 112.990,40 SEK.

## NOT 6. AVSKRIVNINGAR OCH NEDSKRIVNINGAR

NOT 6. AVSKRIVNINGAR OCH NEDSKRIVNINGAR, Tkr		
	2019	2018
Utvecklingsarbeten	798	452
Patent	367	294
Maskiner och inventarier	84	102
<b>Avskrivningar enligt plan</b>	<b>1 249</b>	<b>849</b>
Nedskrivningar patent	-	317
Återföring nedskrivningar	-	-

## NOT 7. BALANSERADE UTGIFTER FÖR UTVECKLINGSBETEN

NOT 7. BALANSERADE UTGIFTER FÖR UTVECKLINGSBETEN, Tkr		
	2019	2018
Ingående anskaffningsvärde	13 754	11 534
Inköp	1 644	2 220
Försäljningar/utrangeringar	-	-
<b>Utgående ack anskaffningsvärden</b>	<b>15 399</b>	<b>13 754</b>
Ingående avskrivningar	3 253	2 800
Försäljningar/utrangeringar	-	-
Årets avskrivningar	796	452
<b>Utgående ack avskrivningar</b>	<b>4 049</b>	<b>3 253</b>
<b>Bokfört värde</b>	<b>11 350</b>	<b>10 501</b>

Inköp avser produktframtagning av ChloraSolv. Ackumulerade nedskrivningar uppgår till 1 377 (1 377).



# Tilläggsupplysningar forts.

## NOT 8. PATENT

NOT 8. PATENT, Tkr		
	2019	2018
Ingående anskaffningsvärde	2 978	2 938
Inköp	1 592	693
Nedskrivningar	-	-653
Försäljningar/utrangeringar	-	-
<b>Utgående ack anskaffningsvärden</b>	<b>4 571</b>	<b>2 978</b>
Ingående avskrivningar	1 080	905
Nedskrivningar	-	-119
Försäljningar/utrangeringar	-	-
Årets avskrivningar	366	294
<b>Utgående ack avskrivningar</b>	<b>1 446</b>	<b>1 080</b>
<b>Bokfört värde</b>	<b>3 125</b>	<b>1 899</b>

Föregående års avskrivningar avser dels nedskrivning av befintligt patent. Kariesdetektion 1 med netto 290 934 kr samt avslut av ärende med registrering av Kariesdetektion 2 med 242 969 kr bokförda som nedskrivningar och patentkostnader.

## NOT 9. MASKINER & ANDRA ANLÄGGNINGSTILLGÅNGAR

NOT 9. MASKINER & ANDRA ANLÄGGNINGSTILLGÅNGAR, Tkr			
	2019	2018	
Ingående anskaffningsvärde	941	792	
Inköp	-	145	
Omklassificering	-	4	
<b>Utgående ack anskaffningsvärden</b>	<b>941</b>	<b>941</b>	
Ingående avskrivningar	731	629	
Försäljningar/utrangeringar	-	-	
Årets avskrivningar	84	102	
<b>Utgående ack avskrivningar</b>	<b>815</b>	<b>731</b>	
<b>Bokfört värde</b>	<b>126</b>	<b>210</b>	

## NOT 10. ANDELAR I DOTTERBOLAG

NOT 10. ANDELAR I DOTTERBOLAG, Kr				
Bolag	Antal Aktier	Kvotvärde	Andel av aktiekap	Bokf. värde
Perisolv AB (556960-9570)	50 000	1 SEK	100%	50 000

Perisolv AB har säte i Göteborg. Eget kapital uppgår till 50 000 kr

## NOT 11. AKTIEKAPITALET UTVECKLING, KR

I tabellen nedan framgår förändringar i RLS Global AB aktiekapital sedan Bolaget bildades 2007, blev aktivt år 2010 fram till balansdagen. Årets förändringar specificeras i rapport över förändring i eget kapital på sidan 19.

År	Transaktion	Förändring i antal aktier	Förändring i aktiekapital (SEK)	Totalt antal aktier	Totalt aktiekapital (SEK)	Kvotvärde (SEK)
2007	Nybildning	1 000	100 000,00	1 000	100 000,00	100
2011	Nyemission	4 000	400 000,00	5 000	500 000,00	100
2011	Split	44 246 517	0,00	44 251 517	500 000,00	0,011299
2012	Nyemission	29 501 011	333 333,00	73 752 528	833 333,00	0,011299
2013	Nyemission	92 190 660	1 041 662,00	165 943 188	1 874 995,00	0,011299
2013	Omvänd split	-149 348 869	0,00	16 594 319	1 874 995,00	0,11299
2013	Nyemission	5 531 439	625 002,00	22 125 758	2 499 997,00	0,11299
2014	Nyemission	3 076 923	347 664,36	25 202 681	2 847 661,36	0,11299
2014	Nyemission	16 801 787	1 898 440,87	42 004 468	4 746 102,23	0,11299
2015	Nyemission	4 846 669	547 627,13	46 851 137	5 293 729,36	0,11299
2016	Nyemission	3 123 409	352 915,28	49 974 546	5 646 644,64	0,11299
2017	Nyemission	4 565 000	515 801,24	54 539 546	6 162 445,88	0,11299
2017	Nyemission	4 195 349	474 034,22	58 734 895	6 636 480,10	0,11299
2018	Nyemission	462 500	52 291,96	59 197 395	6 688 772,06	0,11299
2019	Nyemission	7 520 000	849 687,91	66 717 395	7 538 459,97	0,11299

## NOT 12. UPPLUPNA KOSTNADER OCH FÖRUTBETALDA INTÄKTER

NOT 12. UPPLUPNA KOSTNADER OCH FÖRUTBETALDA INTÄKTER, Tkr		
	2019	2018
Upplupna löner	1 611	1 236
Upplupna sociala kostnader	506	552
Upplupen löneskatt	817	775
Övriga interimsskulder	1 424	1 227
<b>Bokfört värde</b>	<b>4 358</b>	<b>3 790</b>

## NOT 13. KASSA OCH BANK

NOT 13. KASSA OCH BANK, Tkr		
	2019	2018
Banktillgodohavanden	41 741	22 621
<b>Bokfört värde</b>	<b>41 741</b>	<b>22 621</b>

## NOT 14. STÄLLDA SÄKERHETER OCH EVENTUALFÖRPLIKTELSE

Det finns inga ställda säkerheter eller eventalförpliktelser.

## NOT 15. VÄSENTLIGA HÄNDELSER EFTER RÄKENSKAPSÅRETS UTGÅNG

Den 23 februari sålde Bolaget alla immateriella tillgångar avseende PeriSolV.

Vi har särskilt beaktat hur effekterna av COVID-19 utbrottet kan komma att påverka bolagets framtida utveckling och/eller risker som kan påverka den finansiella rapporteringen framåt. I denna bedömning har vi kommit fram till att vi i dagsläget inte kan bedöma effekterna.

## NOT 16. TRANSAKTIONER MED NÄRSTÄENDE

NOT 16. TRANSAKTIONER MED NÄRSTÄENDE		
	2019-12-31	2018-12-31
Inköp av tjänster med närstående inkl styrelse*	160	154

\*Transaktioner med närstående sker på marknadsmässiga villkor.

Göteborg 2020-04-24

**Peter Hentschel**  
Styrelseordförande

**Karin Eliasson**  
Styrelseledamot

**Christer Hägglund**  
Styrelseledamot

**Steve Krognäs**  
Styrelseledamot

**Karin Fischer**  
Verkställande direktör

Vår revisionsberättelse beträffande denna årsredovisning har avgivits 2020-04-24 Öhrlings PricewaterhouseCoopers AB

**Ulrika Ramsvik**  
Auktoriserad revisor



# Revisionsberättelse

Till bolagsstämman i RLS Global AB, org.nr 556726-3495

## RAPPORT OM ÅRSREDOVISNINGEN

### Uttalanden

Vi har utfört en revision av årsredovisningen för RLS Global AB för år 2019. Bolagets årsredovisning ingår på sidorna 16–27 i detta dokument.

Enligt vår uppfattning har årsredovisningen upprättats i enlighet med årsredovisningslagen och ger en i alla väsentliga avseenden rättvisande bild av RLS Global AB:s finansiella ställning per den 31 december 2019 och av dess finansiella resultat och kassaflöde för året enligt årsredovisningslagen. Förvaltningsberättelsen är förenlig med årsredovisningens övriga delar.

Vi tillstyrker därför att bolagsstämman fastställer resultaträkningen och balansräkningen för RLS Global AB.

### Grund för uttalanden

Vi har utfört revisionen enligt International Standards on Auditing (ISA) och god revisionsssed i Sverige. Vårt ansvar enligt dessa standarder beskrivs närmare i avsnittet Revisorns ansvar. Vi är oberoende i förhållande till RLS Global AB enligt god revisorssed i Sverige och har i övrigt fullgjort vårt yrkesetiska ansvar enligt dessa krav.

Vi anser att de revisionsbevis vi har inhämtat är tillräckliga och ändamålsenliga som grund för våra uttalanden.

### Annan information än årsredovisningen

Detta dokument innehåller även annan information än årsredovisningen och återfinns på sidorna 1–15 och 30–32. Det är styrelsen och verkställande direktören som har ansvaret för denna andra information.

Vårt uttalande avseende årsredovisningen omfattar inte denna information och vi gör inget uttalande med bestyrkande avseende denna andra information.

I samband med vår revision av årsredovisningen är det vårt ansvar att läsa den information som identifieras ovan och överväga om informationen i väsentlig utsträckning är oförenlig med årsredovisningen. Vid denna genomgång beaktar vi även den kunskap vi i övrigt inhämtat under revisionen samt bedömer om informationen i övrigt verkar innehålla väsentliga felaktigheter.

Om vi, baserat på det arbete som har utförts avseende denna information, drar slutsatsen att den andra informationen innehåller en väsentlig felaktighet, är vi skyldiga att rapportera detta. Vi har inget att rapportera i det avseendet.

### Styrelsens och verkställande direktörens ansvar

Det är styrelsen och verkställande direktören som har ansvaret för att årsredovisningen upprättas och att den ger en rättvisande bild enligt årsredovisningslagen. Styrelsen och verkställande direktören ansvarar även för den interna kontroll som de bedömer är nödvändig för att upprätta en årsredovisning som inte innehåller några väsentliga felaktigheter, vare sig dessa beror på oegentligheter eller misstag.

Vid upprättandet av årsredovisningen ansvarar styrelsen och verkställande direktören för bedömningen av bolagets förmåga att fortsätta verksamheten. De upplyser, när så är tillämpligt, om förhållanden som kan påverka förmågan att fortsätta verksamheten och att använda antagandet om fortsatt drift. Antagandet om fortsatt drift tillämpas dock inte om styrelsen och verkställande direktören avser att likvidera bolaget, upphöra med verksamheten eller inte har något realistiskt alternativ till att göra något av detta.

### Revisorns ansvar

Våra mål är att uppnå en rimlig grad av säkerhet om huruvida årsredovisningen som helhet inte innehåller några väsentliga felaktigheter, vare sig dessa beror på oegentligheter eller misstag, och att lämna en revisionsberättelse som innehåller våra uttalanden. Rimlig säkerhet är en hög grad av säkerhet, men är ingen garanti för att en revision som utförs enligt ISA och god revisionsssed i Sverige alltid kommer att upptäcka en väsentlig felaktighet om en sådan finns. Felaktigheter kan uppstå på grund av oegentligheter eller misstag och anses vara väsentliga om de enskilt eller tillsammans rimligen kan förväntas påverka de ekonomiska beslut som användare fattar med grund i årsredovisningen.

En ytterligare beskrivning av vårt ansvar för revisionen av årsredovisningen finns på Revisorsinspektionens webbplats: [www.revisorsinspektionen.se/revisornsansvar](http://www.revisorsinspektionen.se/revisornsansvar). Denna beskrivning är en del av revisionsberättelsen.

## RAPPORT OM ANDRA KRAV ENLIGT LAGAR OCH ANDRA FÖRFATTNINGAR

### Uttalanden

Utöver vår revision av årsredovisningen har vi även utfört en revision av styrelsens och verkställande direktörens förvaltning för RLS Global AB för år 2019 samt av förslaget till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust.

Vi tillstyrker att bolagsstämman disponerar vinsten enligt förslaget i förvaltningsberättelsen och beviljar styrelsens ledamöter och verkställande direktören ansvarsfrihet för räkenskapsåret.

### Grund för uttalanden

Vi har utfört revisionen enligt god revisionsssed i Sverige. Vårt ansvar enligt denna beskrivs närmare i avsnittet Revisorns ansvar. Vi är oberoende i förhållande till RLS Global AB enligt god revisorssed i Sverige och har i övrigt fullgjort vårt yrkesetiska ansvar enligt dessa krav.

Vi anser att de revisionsbevis vi har inhämtat är tillräckliga och ändamålsenliga som grund för våra uttalanden.

### Styrelsens och verkställande direktörens ansvar

Det är styrelsen som har ansvaret för förslaget till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust. Vid förslag till utdelning innefattar detta bland annat en bedömning av om utdelningen är försvarlig med hänsyn till de krav som bolagets verksamhetsart, omfattning och risker ställer på storleken av bolagets egna kapital, konsolideringsbehov, likviditet och ställning i övrigt.

Styrelsen ansvarar för bolagets organisation och förvaltningen av bolagets angelägenheter. Detta innefattar bland annat att fortlöpande bedöma bolagets ekonomiska situation, och att tillse att bolagets organisation är utformad så att bokföringen, medelsförvaltningen och bolagets ekonomiska angelägenheter i övrigt kontrolleras på ett betryggande sätt. Den verkställande direktören ska sköta den löpande förvaltningen enligt styrelsens riktlinjer och anvisningar och bland annat vidta de åtgärder som är nödvändiga för att bolagets bokföring ska fullgöras i överensstämmelse med lag och för att medelsförvaltningen ska skötas på ett betryggande sätt.

### Revisorns ansvar

Vårt mål beträffande revisionen av förvaltningen, och därmed vårt uttalande om ansvarsfrihet, är att inhämta revisionsbevis för att med en rimlig grad av säkerhet kunna bedöma om någon styrelseledamot eller verkställande direktören i något väsentligt avseende:

- företagit någon åtgärd eller gjort sig skyldig till någon försumelse som kan föranleda ersättningsskyldighet mot bolaget
- på något annat sätt handlat i strid med aktiebolagslagen, årsredovisningslagen eller bolagsordningen.

Vårt mål beträffande revisionen av förslaget till dispositioner av bolagets vinst eller förlust, och därmed vårt uttalande om detta, är att med rimlig grad av säkerhet bedöma om förslaget är förenligt med aktiebolagslagen.

Rimlig säkerhet är en hög grad av säkerhet, men ingen garanti för att en revision som utförs enligt god revisionsssed i Sverige alltid kommer att upptäcka åtgärder eller försummelser som kan föranleda ersättningsskyldighet mot bolaget, eller att ett förslag till dispositioner av bolagets vinst eller förlust inte är förenligt med aktiebolagslagen.

En ytterligare beskrivning av vårt ansvar för revisionen av förvaltningen finns på Revisorsinspektionens webbplats: [www.revisorsinspektionen.se/revisornsansvar](http://www.revisorsinspektionen.se/revisornsansvar). Denna beskrivning är en del av revisionsberättelsen.

Göteborg den 24 april  
Öhrlings PricewaterhouseCoopers AB

Ulrika Ramsvik  
Auktoriserad revisor



## STYRELSE



**Peter Hentschel**  
Styrelseordförande  
Invald: 2017 / Född: 1949  
Utbildning: Civilingenjör i kemi  
Tidigare uppdrag: SCA Hygiene Products AB, Mölnlycke Health Care AB / Nuvarande uppdrag: Reaplix A/S, Lumina Adhesives AB  
Aktieinnehav: 25.000.



**Steve Krognos**  
Ordinarie ledamot  
Invald: 2016 / Född: 1968  
Utbildning: Civilekonom  
Tidigare uppdrag: CFO Genetech, Head om M&A för Roche  
Nuvarande uppdrag: CFO Denali Therapeutics Inc, Styrelseledamot Corvus Pharmaceuticals Inc  
Aktieinnehav: 1.487.578 aktier via RLS Intressenter AB (som har totalt 16.553.396 aktier)  
Oberoende i förhållande till Bolaget och större aktieägare.



**Karin Eliasson**  
Ordinarie ledamot  
Invald: 2017 / Född: 1961  
Utbildning: B.Sc. Human Resources  
Tidigare uppdrag: Autoliv Inc., TeliaSonera AB och SCA AB.  
Nuvarande uppdrag: Skandia, Karolinska Universitetssjukhuset  
Aktieinnehav: 27.000



**Christer Hägglund**  
Ordinarie ledamot  
Invald: 2012 / Född: 1953  
Utbildning: Civilekonom  
Tidigare uppdrag: Bl.a. grundare av Proffice AB / Nuvarande uppdrag: Heartworkers AB, RLS Intressenter AB, Rentals United AB  
Aktieinnehav: 13.436.784 aktier via RLS Intressenter AB (som har totalt 16.553.396 aktier)  
Oberoende i förhållande till Bolaget och större aktieägare.



## LEDNING



**Karin Fischer**  
Chief Executive Officer  
Född: 1976 / Utbildning: Masterutbildning från Science in Business and Economics / Tidigare uppdrag: Säljansvarig Getinge AB, Marknads- och försäljningschef XVIVO Perfusion AB och en rad olika befattningar inom Johnson & Johnson från 2000 till 2014.  
Aktieinnehav: 150.000  
Teckningsoptioner: 287.500



**Eva Jagenheim**  
Chief Financial Officer  
Född: 1966 / Utbildning: MBA  
Civilekonom / Tidigare uppdrag: CFO Crispin Porter Bogusky, CFO Softhouse Consulting AB, Koncerncontroller Adera, Business Consult Arthur Andersen och Revisor PWC  
Teckningsoptioner 143.750.



**Anders Husmark**  
Chief Business Development  
Född: 1960 / Utbildning: Civilingenjör teknisk fysik  
Tidigare uppdrag: Utvecklingschef, Affärsområdeschef, Försäljningschef Sverige, Mölnlycke Health Care AB  
Aktieinnehav: 25.000  
Teckningsoptioner: 175.000 warrants.



**Mats Ahlenius**  
Chief Technology Officer  
Född: 1962 / Utbildning: Civilingenjör i kemiteknik  
Tidigare uppdrag: Utvecklingschef, Forskningschef och Innovationschef Mölnlycke Health Care AB, Clinical Project Manager AstraZeneca AB.  
Aktieinnehav: 12.500  
Teckningsoptioner: 100.000





# Kalendarium

**DELÅRSRAPPORT Q1**

15 MAJ 2020

**ÅRSSTÄMMA**

26 MAJ 2020

**DELÅRSRAPPORT Q2**

17 JULI 2020

**DELÅRSRAPPORT Q3**

12 NOVEMBER 2020

**BOKSLUTSKOMMUNIKE 2020**

10 FEBRUARI 2021